



Du fühlst dich in der Welt des Tourismus zu Hause, möchtest gestalten und mit frischen und kreativen Ideen überraschen? Wir bei Mondial geben dir den Spielraum dazu, denn wir wollen uns laufend weiterentwickeln, neue Partnerschaften knüpfen, neue Kundensegmente- und Märkte ansprechen und unsere Ressourcen intern besser vernetzen und nach außen gezielter kommunizieren.

Denn wir sind ein Full-Service Touristikunternehmen mit viel Know-How und Fingerspitzengefühl.

Werde auch du Teil des Teams und gestalte mit uns die Zukunft des Tourismus und des Unternehmens

Bewirb dich jetzt als

Sales Manager (m/w/d)

Das erwarten wir

- Identifikation und Akquisition neuer Kunden und Vertriebspartner im Bereich Incentive, Business Travel und allen Mondial Aktivitäten
- Betreuung bestehender Kunden, zur Steigerung des Umsatzes und Gewinns
- Cross-Selling: Bedarf bei Bestandskund*innen erkennen und dort im Sales ansetzen
- Umsetzung verkaufsstrategischer Ziele
- Gezielte Promotions & Kooperationen, sowie Produkterstellung und Entwicklung
- Steigerung der Realisierungsquote nach Angebotslegung
- Auf- und Ausbau eines hohen Wissensstands der ESG Grundprinzipien
- Beratungsfunktion für Kunden in der Umsetzung der ESG Vorgaben und deren Ziele

Dein Profil

- abgeschlossene Ausbildung auf Maturaniveau mit Schwerpunkt Tourismus
- Nachweisliche Vertriebserfahrung in der Branche (Reisebüro, Hotel, Airline)
- perfekte Rechtschreib-, Deutsch- und Englischkenntnisse
- genaues und selbstständiges Arbeiten
- hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit, sicheres Auftreten, sowie analytisches Denken
- Versierter Umgang mit MS-Office & CMS-Systemen
- Erfahrung in der Erstellung von Sales-Unterlagen

Was wir bieten

- eine verantwortungsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit
- Ein motiviertes Team, das großen Wert auf offene Kommunikation und Zusammenarbeit legt
- die Möglichkeit die Zukunft von Mondial aktiv zu gestalten
- Ein lockeres Arbeitsklima ohne Dresscode mit flachen Hierarchien & Du-Kultur
- Flexible Arbeitszeiten & teilweise Home-Office möglich
- Arbeitsplatz im Herzen Wiens mit ausgezeichneter öffentlicher Erreichbarkeit
- Branchenvorteile: Einladungen von Leistungsträgern, Mitarbeitererevents und Fam-Trips
- Unsere Benefits wie Firmenlaptop, Jahreskarte der Wiener Linien oder Job-Fahrrad
- Es gilt der Kollektivvertrag für Angestellte in Reisebüros, mit Bereitschaft zu einer deutlichen Überzahlung nach Abhängigkeit von Qualifikation und Ausbildung.

Wir freuen uns über deine schriftliche Bewerbung (Vertraulichkeit wird garantiert) mit Foto an: personal@mondial.at